

## Die Produkte

### • Mergers & Acquisitions

- Vermittlung von Unternehmenskäufen
- Vermittlung von Bestandskäufen
- Vermittlung von Beteiligungen
- Vermittlung von Kooperationen
- Begleitung der M&A´s
- Bestandsbewertungen
- Unternehmensbewertungen
- Business Due Diligence
- Culture Due Diligence

### • Vertriebsberatung und Coaching

### • Geschäftsprozeßoptimierung

### • Turn-Around-Management

### • Strategieberatung

### • Management auf Zeit

Sämtliche der Dienstleistungen können einzeln oder in ihrer Gesamtheit in verschiedenen Phasen abgerufen werden.

### ***Nicole Albrecht Wirtschaftsberatung***

Unternehmensbewertung

### ***Dietmar Pohlmann Consulting AG***

Beratungsdienstleistungen zur Telekommunikation

### **Thomas Müller**

**Consulting für die Finanz- und Versicherungswirtschaft**

Etztalstraße 27  
D—82335 Berg am Starnberger See

Telefon: +49 (0) 8151 97 199 46  
Fax: +49 (0) 180 5060 3400 9009  
E-Mail: info@t-m-consulting.de

**Dienstleistungen  
für  
Versicherungsvermittler  
Versicherungen  
Finanzdienstleister**

Deutschland, Österreich, Polen,  
Portugal, Tschechien, Ungarn  
und Brasilien

[www.t-m-consulting.de](http://www.t-m-consulting.de)

## Das Unternehmen

Die Ursprünge gehen bis in das Jahr 1998 in Kronberg/ Taunus zurück. Seit diesem Zeitpunkt erhalten Versicherungsmakler, Versicherer und Finanzdienstleister qualitativ hochwertige Beratungsleistungen.

Wir sind ein auf den Versicherungsmarkt spezialisiertes Beratungsunternehmen, welches seine Kunden erfolgreich bei der Lösung spezifischer Probleme unterstützt.

Gemeinsam mit einem Netzwerk von Spezialisten werden komplexe Projekte erfolgreich, effizient und zielorientiert zum Abschluß gebracht.

Die hohen Qualitätsansprüche unserer Kunden an die Dienstleistungen unserer Kooperations- und Netzwerkpartner können wir auf Grund der langfristigen Zusammenarbeit garantieren.

**Unsere Beratungsschwerpunkte liegen in** Deutschland, Österreich, Polen, Portugal, Tschechien, Ungarn und Brasilien.

## Unsere Kunden

Die Kunden der Thomas Müller Consulting kommen aus allen Bereichen der Finanz- und Versicherungswirtschaft. Versicherungsmakler, Firmenverbundene Vermittler, Versicherer und Allfinanzdienstleister nehmen unsere Dienstleistungen in Anspruch.

## Die Produkte

Im Mittelpunkt der Dienstleistungen stehen der Kauf oder der Verkauf von Unternehmen, Beständen oder Unternehmensbeteiligungen. Wir führen Interessenten zusammen und begleiten den gesamten Prozeß von dem ersten Kontakt bis zur Vertragsunterzeichnung.

Durch die Vermittlung von Kooperationen bringen wir die richtigen Unternehmen zusammen. So lassen sich Synergieeffekte zwischen gleichwertigen Partnern realisieren.

Basierend auf unsere Markterfahrung und einer Vielzahl von abgewickelten Projekten bewerten wir Unternehmen oder Bestände. Angemessene Pay-Back-Perioden und die Interessen des Veräußerers lassen sich so miteinander vereinbaren.

Im Rahmen der Business Due Diligence führen wir die für die Investitionsentscheidung notwendigen Daten zusammen. Auf der Grundlage dieser Informationen erarbeiten wir Handlungsempfehlungen und ein Kaufpreisszenario.

Die von uns durchgeführte Culture Due Diligence vermeidet einen Kulturschock bei den Mitarbeitern sowohl des übernehmenden als auch des übernommenen Unternehmens und verhindert, daß die Key-Persons und damit Kundenbindung und Know-how dem Unternehmen verloren gehen.

## Besondere Beratungsleistungen

Einen immer wichtigeren Stellenwert nimmt das Turn-Around-Management ein. Gemeinsam mit den Gläubigern und externen Kapitalgebern führen wir das Unternehmen in finanziell sicheres Fahrwasser.

Im Rahmen der Strategieberatung bieten wir unseren Kunden Handlungsanweisungen für die Neuausrichtung des Unternehmens und begleiten den Prozeß auch in der Umsetzungsphase.

Gemeinsam mit ihren Mitarbeitern optimieren wir als einmalige Aktion oder im Rahmen eines kontinuierlichen Verbesserungsprozesses die Geschäftsprozesse im Unternehmen. Betriebliche Abläufe sind häufig in der Praxis erprobt und über viele Jahre übernommen, ohne an die Veränderungen im technischen Umfeld angepaßt worden zu sein. Die Folge sind interne Reibungsverluste, demotivierte Mitarbeiter und unnötige Kosten.

Sowohl bei dem Turn-Around-Management als auch bei der Strategieberatung übernehmen wir unternehmerische Verantwortung. Im Rahmen des Managements auf Zeit zeigen wir unsere Verantwortung gegenüber den Kapitalgebern, den Mitarbeitern und den Kunden des beratenen Unternehmens.

## Referenzen

In Abstimmung mit unseren Auftraggebern nennen wir Ihnen gerne qualifizierte Referenzen. Bitte haben Sie Verständnis, daß wir hier keine Namen von Mandanten aufführen.